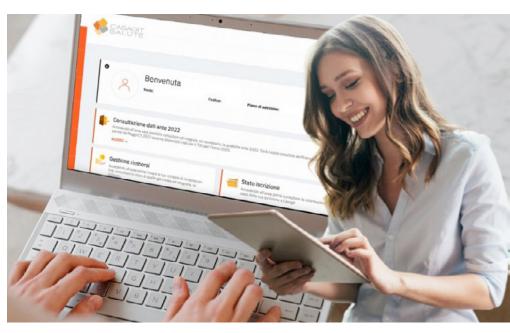
Convenzione Fidal Lombardia Casagit Salute: più attenzione all'atleta e alla persona

LA COMUNANZA DI INTENTI
PARTE DALLA DIMENSIONE
COLLETTIVA E DI SERVIZIO
A SOCI E TESSERATI:
ECCO PERCHÉ TRA FIDAL
LOMBARDIA E LA MUTUA
CASAGIT È AL VARO LA
CONVENZIONE CHE METTE
AL CENTRO L'ATLETA E
TUTTA LA SUA COMUNITÀ.

idal Lombardia si appresta a presentare una convenzione storica con la Cassa a tutela dei tesserati, della loro salute e di quella delle loro famiglie. La convenzione, voluta dal Presidente Gianni Mauri, sarà accompagnata dalla forte partnership di Casagit all'interno del Progetto Talento, attraverso il conferimento di venti coperture sanitarie ai nostri giovani. Scopriamo qualcosa di più: parola al Presidente, Gianfranco Giuliani.

Casagit Salute: di cosa si tratta?

Si tratta della Cassa Autonoma di Assistenza Integrativa dei Giornalisti Italiani, nata 50 anni fa, nel 1974; i giornalisti hanno scorporato la sanità dall'Istituto di previdenza (INPGI) su iniziativa congiunta degli enti Federazione nazionale della stampa italiana, Ordine dei giornalisti e dell'Istituto di previdenza nella stagione della riforma del varo del SSN. Perché è importante parlare della storia? Perché





Gianfranco **Giuliani**, Presidente Casagit

si comprende, confrontandosi con le tempistiche, dell'importanza che questa Associazione di categoria ha dato alla salute: Casagit nasce infatCasagit nasce infatti con ben cinque anni di vantaggio sul Sistema Sanitario Nazionale così come lo conosciamo oggi.

ti con ben cinque anni di vantaggio sul Sistema Sanitario Nazionale così come lo conosciamo oggi.

Cosa c'entrano i giornalisti con la Salute?

La salute è senza dubbio il più prezioso dei beni. Uno dei primi doveri dell'uomo è quello di tutelare e difendere la propria salute, per il bene proprio, dei familiari, della società; i giornalisti – consci di ciò – hanno cre-

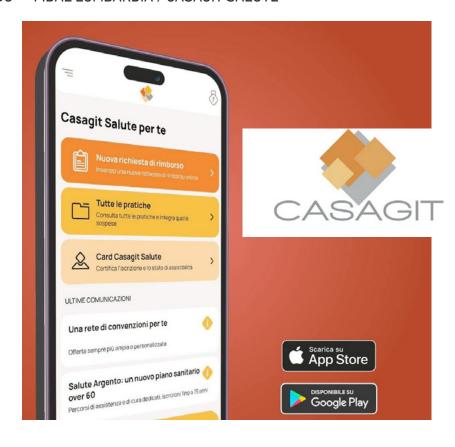
ato autonomamente un'associazione con scopo mutuale, un soggetto che potesse fornire una copertura sanitaria con un ideale molto alto: garantire ai giornalisti una forma di sicurezza sociale e fortificare la condizione di autonomia e indipendenza della professione. Nasce come associazione volontaria e poi entra nel contratto nazionale di lavoro in forma solidale: ciascuno versa secondo il guadagno e riceve secondo il bisogno; si paga, cioè, in percentuale al proprio stipendio e non vi è differenza di fruizione tra il direttore e l'ultimo in ordine di arrivo dei praticanti.

Perché la Mutua dei giornalisti si apre a tutti?

Siamo cresciuti per un cinquantennio e ora siamo a circa 55000 soci, non clienti. Questo vuol dire che abbiamo ampliato i nostri orizzonti passando dai professionisti e mantenendoli come soci anche dopo il pensionamento; abbiamo sempre dato attenzione anche alle famiglie, compresi i figli fino ai 35 anni di età qualsiasi fosse la loro situazione economica o di stato di famiglia. Questo ci ha permesso di capire che la nostra era una missione rivolta alla società, al servizio dei cittadini italiani. Nel 2020 abbiamo voluto aprire la nostra esperienza interloquendo soprattutto con le professioni, la piccola media impresa e quelle fasce di popolazione non coperte dai grandi accordi di categoria. Se la pandemia da un lato ci ha rallentato, dall'altro ha fatto crescere la consapevolezza di quanto sia opportuno avere una copertura sanitaria.

Lo Sport e FIDAL Lombardia. Quali assonanze?

Per capire la comunione di Casagit con lo Sport e in particolare con la Federazione, bisogna sapere che



La cosa che ci è piaciuta da subito è poter aiutare un atleta lungo tutta la sua vita: dalle categorie giovanili all'atleta top, fino ai Master...

sono entrambe forme di aggregazione tra persone, che si costituiscono ed elaborano un'offerta di iniziative per soci e tesserati. A noi e alla Federazione non interessa soltanto il singolo giornalista o il singolo atleta che corre o salta da solo, che abbiamo a cuore; non è l'individualismo a creare il mondo dello Sport, ma è un volere comune che contribuisce alla crescita e allo sviluppo sociale, nel caso della Fidal in ambito sportivo e nel caso di Casagit nel ramo della tutela della salute. La cosa che ci è piaciuta da subi-

to è poter aiutare un atleta lungo tutta la sua vita: dalle categorie giovanili all'atleta top, fino ai Master... ma non solo! Ci proponiamo al vostro mondo in toto così come eravamo abituati con il mondo delle professioni: possono associarsi con scontistiche dedicate anche giudici, dirigenti, allenatori e tutti i loro parenti. L'atletica è il parallelo sportivo della nostra esperienza.

Perché conviene?

Per la qualità: abbiamo moltissimi centri convenzionati e lasciamo allo stesso tempo la possibilità a ognuno di curarsi dove preferisce presso professionisti e strutture di fiducia.

Per la personalizzazione: la convenzione con Fidal Lombardia non prevede dei pacchetti standard, ma tre soluzioni studiate ad hoc per gli atleti, senza dimenticare che sono prima di tutto persone. Abbiamo intrecciato le necessità del vostro sport e il nostro stile: non è una semplice copertura dei rischi di chi fa atletica, ma coinvolge il benessere al 100%, considerando anche la vita quotidiana e il futuro; non si pensa mai abba-

stanza alla dimensione dell'assistenza h24 e alla non-autosufficienza.

Per la velocità: i tempi di attesa. Purtroppo, il sistema sanitario ha liste molto lunghe che potrebbero nuocere in primis alla salute, ma nello specifico alla performance dell'atleta, che con Casagit non se ne dovrà più preoccupare.

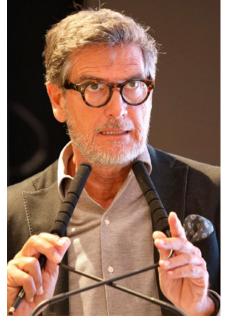
Per i costi: essendo un'associazione no profit, non abbiamo scopo di lucro e reinvestiamo annualmente la marginalità in prestazioni migliori. Facciamo del servizio la nostra missione, una volta che teniamo in piedi costi di gestione, stabilità e qualità delle prestazioni, diamo tutto ai soci...perché, se restano, la mutualità si consolida. Grazie a questo sistema e ai nostri numeri, riusciamo a offrire servizi a prezzi ragionevoli ai nostri soci, che spenderebbero più di tre volte tanto acquistando una polizza equivalente presso un'assicurazione. Più siamo meglio è, perché ci sosteniamo a vicenda.

I DETTAGLI

Grazie a Francesco Matteoli, AD Casagit Salute, analizziamo gli aspetti pratici della convenzione.

Quale è la differenza tra una polizza infortuni e la copertura di Casagit?

La nostra, oggetto di una convenzione con la vostra federazione, è una copertura sanitaria: copriamo tutte le spese conseguenti ad uno stato patologico o disturbo fisico, le visite specialistiche e la prevenzione in ogni ambito. Offriamo un'assistenza sanitaria domiciliare h24 e prevediamo indennizzi in caso di grandi operazioni e vitalizi in caso di non-autosufficienza. La polizza infortuni invece presuppone un evento dannoso o fortuito che causi danni



Francesco Matteoli, AD Casagit Salute

Una delle caratteristiche dell'approccio di Casagit è lasciare la massima libertà di scelta del medico.

e invalidità permanente o temporanea. La polizza infortuni paga invece solo i postumi di un evento particolare, non usuale, nel corso dell'attività sportiva. Se, a scadenza di alcuni mesi, si dovessero registrare dei danni in percentuale all'utilizzo funzionale dell'arto a cui si riferisce, ci sarebbe un indennizzo rispetto all'assicurazione stipulata. Sono due tipologie di fondi completamente diverse. La nostra soluzione offre ciò che serve davvero a un atleta, che necessita una prevenzione costante, una cura rapida, immediata e un follow up continuo.

Come si usufruisce della copertura sanitaria?

Una delle caratteristiche dell'ap-

proccio di Casagit è lasciare la massima libertà di scelta del medico. Ci saranno, dunque, due modalità di fruizione: quella diretta e quella indiretta, altrettanto rapida e molto personale. Nel primo caso ci si avvale dei nostri centri convenzionati per qualsiasi prestazione senza dover anticipare il costo della stessa, nel secondo caso ci si reca dal professionista di fiducia e si fattura la prestazione per poi richiederne un rimborso che avverrà antro trenta giorni. Noi guotiamo la prestazione per quello che è il suo valore: se la prestazione dovesse costare di più si pagherebbe solo la differenza.

Ci spieghi il funzionamento dei massimali e del nomenclatore tariffario.

In funzione del piano sanitario che viene scelto ci sono quotazioni diverse. Noi valorizziamo la prestazione e stabiliamo un plafond che varia a seconda del pacchetto prescelto.

La convenzione con la federazione regionale ha creato dei pacchetti dedicati, studiati insieme, per soddisfare le particolarità degli atleti alzando i massimali per le prestazioni fondamentali come visite specialistiche e accertamenti diagnostici, che sono i due capitoli di spesa maggiori per la prevenzione e la cura dello sportivo. Inoltre, nel piano sanitario abbiamo mantenuto tutte le altre prestazioni: prevenzione odontoiatrica, ginecologica, dermatologica, oculistica, pacchetto gravidanza...molte volte sono stati patologici latenti a determinare un calo delle prestazioni ed è importante avere tutto sotto controllo. C'è un contributo per eventuali cure di tipo oncologico e per gli interventi importanti che ci auguriamo nessuno debba mai utilizzare; insomma, ci



Per il rimborso
esiste
un'applicazione
praticissima su cui
caricare la fotografia
della fattura da
rimborsare, cosa
che avverrà entro
un mese. Non
bisogna spedire PEC,
raccomandate, mail
o fare chiamate ai
centralini.

simo adattati alla specificità dell'atletica, senza togliere i nostri cavalli di battaglia e snaturare la natura completa del nostro modus operandi.

Come si chiede il rimborso?

È semplice e veloce: esiste un'applicazione praticissima su cui caricare la fotografia della fattura da rimborsare, cosa che avverrà entro un mese. Non bisogna spedire PEC, raccomandate, mail o fare chiamate ai centralini. Esiste anche la versione web. Una caratteristica delle mutue è facilitare la vita dell'assistito, non complicarla.

Quali sono i termini temporali dell'accordo?

Ci auguriamo che questo dialogo tra enti sensibilizzi i tesserati all'idea di prevenzione e che fidelizzi chi aderisce dopo il primo anno: ci siamo messi in gioco dando la possibilità di testare per un anno i pacchetti. Solitamente la copertura è almeno triennale, in questo caso dopo il primo anno si può decidere se recedere o continuare per finire il triennio con lo stesso pacchetto o con un cambio, senza per questo rinunciare alla continuità del rapporto. È un approccio alla collaborazione per scoprire se al mondo dell'atletica piace la nostra offerta e se ci darà fiducia per costruire insieme dei percorsi virtuosi ed evolvere il prodotto in modo sempre più specificatamente costruito sulle sue esigenze.

Casagit è aperta anche ai famigliari dei soci: quali le modalità?

I pacchetti per Fidal Lombardia sono tre: un buon "entry level", la versione avanzata dello stesso e la versione per over 60, alla quale si può aderire entro i 75 anni di età. Nessuna di queste tiene conto di patologie pregresse e successivamente possono essere rinnovate a vita, tanto è vero che abbiamo soci ultracentenari. Questo apre la strada a tutte le figure di contor-

Ci piace molto l'idea di sostenere i giovani, perché rappresentano il futuro. Investire sulla salute e in particolare sull'assistenza significa pensare al futuro: ultimamente è uno dei nostri impegni maggiori.

no alle competizioni e a tutti i loro famigliari tramite una scontistica dedicata ulteriore in virtù sia del legame con la federazione che con il socio.

Progetto talento: venti assicurazioni sanitarie saranno offerte ai promettenti giovani atleti del territorio lombardo: perché investire su di loro?

Ci piace molto l'idea di sostenere i giovani, perché rappresentano il futuro. Investire sulla salute e in particolare sull'assistenza significa pensare al futuro: ultimamente è uno dei nostri impegni maggiori. Educare i giovani alla prevenzione e alla cura è sintomo di grande cultura e di voglia di crescere da parte di una federazione; perciò, finanzieremo direttamente noi questi piani a favore di venti atleti a vostra scelta. È una sponsorship che abbiamo voluto firmare per testimoniare il valore della convenzione e convogliare il senso della mutualità, grande valore aggiunto della nostra "famiglia", in cu ci piacerebbe entrasse tutto il mondo dell'atletica grazie al canale della federazione.